

報道関係各位

平成 16 年 6 月 16 日

イーシステム株式会社
ハミングヘッズ株式会社

イーシステムとハミングヘッズが 顧客情報漏洩防止ソリューションで業務提携

～拡大する CRM 市場に、高セキュア・ソリューションを提供～

イーシステム株式会社(ニッポンニューマーケット:ヘラクレス市場 コード番号:4322、本社:東京都港区港南 2-15-2、代表取締役社長:渡辺博文)と、ハミングヘッズ株式会社(本社:東京都中央区月島 1-2-13、代表取締役社長:小林亮一)は、拡大する CRM 市場に向けて、より高セキュア CRM ソリューションを提供することを目的に、顧客情報漏洩防止ソリューションにおいて業務提携したことを発表します。

国内における情報化の進展、相次ぐ個人情報漏洩問題等を背景として 2005 年 4 月 1 日より「個人情報保護法」が完全施行され、<5000 件以上の個人情報を保有し事業に利用している企業>が規制対象となることを受け、国内企業において情報漏洩に対する危機意識が高まっています。このような環境下、ようやく普及期を迎えつつある国内 CRM(顧客関係構築システム)市場では、高セキュアな CRM ソリューションが強く求められています。

イーシステムは、国内で多くの実績と高い評価を得ている<情報漏洩防止対策のエキスパート>ハミングヘッズ社(製品名:ハミングヘッズセキュリティプラットフォーム^{*1})と業務提携し技術の融合・応用を図ることで、高セキュアな CRM ソリューションを実現します。同ソリューションを導入することにより、導入企業においては、既存のユーザー環境を維持したままで

情報への不正アクセスのみならず、社内からの情報の不正持ち出し禁止。

社内スタッフに関するファイル、メール、ウェブ等の情報行動監視。

等、最先端の情報セキュリティ・システムを取り込んだ CRM 構築を実現します。

イーシステムグループでは、ハミングヘッズの高度かつ最先端のセキュリティ技術を応用し、高セキュアな CRM ソリューションを提供することで、国内 CRM 市場の拡大加速を進める計画です。

<イーシステムについて>

イーシステムは、企業の CRM（カスタマーリレーションシップマネジメント）実現のための戦略策定・プロセス改革・システム構築・運用を支援するソリューションベンダーです。企業とその収益の源泉である顧客との関係をより深く、継続的なものにする事で収益の最大化をめざし、経営革新を続ける企業を総合的に支援します。シティバンクや GE キャピタル、バイエル薬品等、数多くの企業における豊富な経験と実績に基づき、多種多様な業種、事業形態に最適なシステムとアプリケーションを提案します。

<ハミングヘッズについて>

ハミングヘッズは早くから企業内部からの情報漏洩に着目し、製品を世に送り出した内部情報漏洩防止ソフトのパイオニア企業です。顧客と信用を大切にする企業の内部情報漏洩防止をソフトウェアにて支援します。ハミングヘッズセキュリティプラットフォームは原本（電子データ）からコピーまで内部情報漏洩を徹底的に防止することを基本設計思想として独自開発した製品です。他のソフトでは実現できない高度なセキュリティを提供します。官公庁から大手企業を中心に業種を問わず 150 社以上、約 10 万クライアントの導入実績を誇ります。

報道関係からのお問い合わせ先は以下の担当へお願いいたします。

イーシステム株式会社 / マーケティング 齊藤結花

電話：03-5781-8778 E-mail：marketing@e-system.co.jp

ハミングヘッズ株式会社 / 管理グループ 石塚彰人

電話：03-3531-7281 E-mail：pr@hummingheads.co.jp

* 1：ハミングヘッズセキュリティプラットフォームはハミングヘッズ社の登録商標です。