

平成 18 年 1 月 30 日

各 位

会 社 名 イ ー シ ス テ ム 株 式 会 社
(コード番号： 4322)
代表者名 代表取締役社長 渡辺 博文
問合せ先 管理本部 本部長 大西 浩之
(TEL . 03-5781-8763)

業績予想の修正に関するお知らせ

最近の業績の動向等に踏まえ、平成 17 年 11 月 22 日に発表した連結業績予想および単体業績予想を下記のとおり修正いたします。

1 . 連結業績予想数値の修正

平成 17 年 12 月期決算 連結業績予想数値 (単位：百万円、%)

	売上高	経常利益	当期純利益
前 回 発 表 予 想 (A)	8,000	750	100
今 回 修 正 予 想 (B)	4,300	440	900
増 減 額 (B - A)	3,700	1,190	800
増 減 率 (%)	46.3%	-	-
前期実績 (平成 16 年 12 月期決算)	6,196	272	483

2 . 単体業績予想数値の修正

平成 17 年 12 月期決算 単体業績予想数値 (単位：百万円、%)

	売上高	経常利益	当期純利益
前 回 発 表 予 想 (A)	6,600	400	190
今 回 修 正 予 想 (B)	3,200	550	1,100
増 減 額 (B - A)	3,400	950	910
増 減 率 (%)	51.5%	-	-
前期実績 (平成 16 年 12 月期決算)	5,353	302	417

3 . 修正の理由

当社の主力事業分野である CRM (顧客関係構築システム) 市場において、ソフトウェアメーカー間の買収等の業界再編が進行しており、CRM を導入中もしくは導入を予定している顧客におけるプロジェクトの進行が大きく遅れました。この結果、当社の CRM 関連ソフトウェア販売および導入コンサルティング売上高は、当初計画に比較して大きく減少しました。

このような状況下、当社は CRM ソフトウェアメーカーとの連携を強化し、市場の今後の方向性やソフトウェアメーカーにおける製品戦略を CRM 導入顧客に説明することで、導入に関する安心感の醸成に努めました。当期売上および利益ともに当初計画を下回る見通しとなりましたので予想数値を修正致します。

以上